

# โรงพยาบาลรับมือ Lemon Law และผู้ขายเครื่องมือแพทย์

## ร่าง พรบ.ความรับผิดเพื่อความซื่อสัตย์ของผู้ขาย

สิ้นสุดการรอคอยกว่า 10 ปี สคบ.ดัน **Lemon Law** ผ่าน ครม.!

โอกาส โรงพยาบาล เจรจาต่อรอง บริษัทผู้ขาย เครื่องมือแพทย์

Saturday 25, July 2026 Online Seminar via ZOOM 09.00-12.00

### วิทยากร จาก สคบ.

นิติกรชำนาญการ สำนักงานคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.)

ปริญญาเอก (กฎหมาย) ประเทศฝรั่งเศส

ทุนรัฐบาลไทย (ตามความต้องการ สคบ.)

รพ. รู้ทัน Lemon Law: เกราะป้องกันความเสี่ยง  
และแนวทางปกป้องสิทธิโรงพยาบาลในการจัดซื้อ  
เครื่องมือแพทย์

### Benefits & Highlights

- โรงพยาบาลรู้วิธีบังคับใช้สิทธิ ช่อม-เปลี่ยน-ลดราคา-เลิกสัญญา กับบริษัทผู้ขายเครื่องมือแพทย์ Lemon Law
- ปกป้อง รพ. จากการถูกหัก "ค่าเสื่อมสภาพ" (Depreciation) เมื่อต้องคืนต้อง "คืน" หรือ "เลิกสัญญา" กับบริษัทผู้ขายเครื่องมือแพทย์ (Seller)
- เข้าใจข้อกฎหมายในการบริหารจัดการกับ บริษัทเครื่องมือแพทย์ที่เป็น Dealer / Distributor บริษัทข้ามชาติ
- เทคนิคตีความ "ประเภทเครื่องมือแพทย์" ป้องกันบริษัทผู้ขายใช้ช่องโหว่ทาง กม. เพื่อหลีกเลี่ยงความรับผิด
- รพ.แก้ปัญหาค่าการใช้สิทธิ "ช่อมแซม" เครื่องมือแพทย์ บางประเภท เช่น "ประเภทใช้ครั้งเดียวทิ้ง" (Single-Use Medical Devices) "ประเภทสอดใส่ในร่างกาย" (Implantable Medical Devices)
- สิทธิในการ "ลดราคาสินค้า" (Price Reduction) แทนการเลิกสัญญา เมื่อผู้ขายช่อมแซมไม่เสร็จภายในระยะเวลา : เทคนิคต่อรองการคำนวณมูลค่าการลดราคา
- รพ.ใช้ประโยชน์จาก "ผู้แทนขายเครื่องมือแพทย์" (Sales Rep) เชื่อมโยง ร่าง พรบ.Lemon Law "รพ.มีสิทธิให้บริษัทผู้ขายเครื่องมือแพทย์รับผิดชอบผ่านการนำเสนอของ ผู้แทนฯ"

Organized by : Unique Seminar & Training

Call : 089-488-4535 หรือ Email : [uniquethaitax@gmail.com](mailto:uniquethaitax@gmail.com) [www.uniqueseminar.com](http://www.uniqueseminar.com)

# Lemon Law for Hospital : Are you ready?

- เหตุใด ร่างพระราชบัญญัติความรับผิดชอบเพื่อความชำรุดบกพร่องของสินค้า (Lemon Law) เป็นเครื่องมือสำคัญที่จะเปลี่ยนสถานะของโรงพยาบาลจากการเป็น "ผู้แบกรับความเสี่ยง" มาสู่การมี "อำนาจต่อรองเชิงกฎหมาย"
- สิทธิของ โรงพยาบาล ในฐานะ "ผู้ซื้อ" (Buyer) ภายใต้ Lemon law ต่อ "บริษัทเครื่องมือแพทย์" ผู้ขาย (Seller)

## สิทธิ รพ. ในการเลือกการเยียวยา: โรงพยาบาล สามารถเลือกให้ผู้ขาย (บริษัทยา เครื่องมือแพทย์)

- ✓ ซ่อมแซม
- ✓ เปลี่ยนสินค้าใหม่
- ✓ ขอลดราคา หรือ
- ✓ เลิกสัญญา

## สิทธิของ รพ. ในการโต้แย้ง กรณีซื้อขาย เครื่องมือแพทย์ผ่าน

### Dealer / Distributor ในประเทศไทย

- นิยามศัพท์ "ผู้ขาย" ภายใต้ Lemon law
- "ผู้จำหน่ายสินค้าอย่างเป็นทางการ" ภายใต้ Lemon law : เหตุใดจึงเป็นประโยชน์ต่อ รพ.
- บริษัทยา บริษัทเครื่องมือแพทย์ ข้ามชาติ (MNEs) ทำสัญญาซื้อขาย โดยกำหนดว่า "สัญญานี้ต้องอยู่ภายใต้ CISG และ "ตัดกฎหมาย Lemon Law ของไทย" : รพ. ควรเจรจาต่อรองอย่างไร?
- อนุสัญญาสหประชาชาติว่าด้วยสัญญาซื้อขายสินค้านานาชาติ หรือ CISG คืออะไร เกี่ยวข้องกับ Lemon Law ไทย ได้อย่างไร?
- ประเด็นการร่างและเจรจาสัญญาซื้อขายสินค้าสุขภาพ เครื่องมือแพทย์ และ CISG (Opt-in / Opt-out)

## สิทธิของ รพ. ในการโต้แย้ง "การจำแนกประเภทสินค้า"

### ภายใต้ Lemon Law

- เหตุใด การจำแนกประเภท สินค้าสุขภาพ เครื่องมือแพทย์ จึงเป็นเรื่องสำคัญอย่างยิ่งสำหรับ รพ.
- ความหมายสินค้า ภายใต้ พรบ.เครื่องมือแพทย์ vs. Lemon law : ความเหมือนที่แตกต่าง
- สินค้าเครื่องใช้ไฟฟ้า เครื่องใช้อิเล็กทรอนิกส์ และเครื่องใช้ที่เป็นเครื่องยนต์ : ความหมายภายใต้ Lemon law
- แนวทางการจำแนก "เครื่องมือแพทย์" เป็นสินค้าทั่วไป หรือ เครื่องใช้ไฟฟ้าอิเล็กทรอนิกส์
- สิทธิ รพ. ในการหยิบยก IEC 60601 (Medical Electrical Equipment) โต้แย้ง บริษัทเครื่องมือแพทย์
- Active Medical Device ตามแนว อย.ไทย : รพ. ใช้เพื่อโต้แย้ง บริษัทเครื่องมือแพทย์ ได้อย่างไร?
- การแยกสัญญาสำหรับ เครื่องมือแพทย์ที่เป็น Electronics และ "อุปกรณ์เสริม" (Accessories) : ประเด็นที่ รพ. ต้องรู้ตาม Lemon law
- ประเด็นที่ รพ. ควรรู้ เพื่อเจรจาต่อรอง บริษัทยา เครื่องมือแพทย์

## สิทธิ รพ. เรียกร้องตาม "คู่มือการติดตั้งหรือประกอบ" (Installation & Manual Control)

- บริษัทยา เครื่องมือแพทย์ ต้องรับผิดชอบหาก คู่มือการติดตั้งไม่ถูกต้องหรือประกอบไม่ครบถ้วน ตาม Lemon law
- คู่มือการใช้เครื่องมือแพทย์ (Manual) จะต้องแปลเป็น "ภาษาไทย" ด้วยหรือไม่ ในบริบท Lemon law
- เจรจาต่อรองให้บริษัทเครื่องมือแพทย์ ผู้ขาย ยอมรับว่า คู่มือการติดตั้งนั้น "ถูกต้องสมบูรณ์"

# Lemon Law for Hospital : Are you ready?

## สิทธิในการผลักภาระการพิสูจน์กรณีสินค้าชำรุดบกพร่อง ภายใต้ Lemon Law (Right to the Shifting of the Burden of Proof for Product Defects)

- “บทสันนิษฐานความชำรุดบกพร่องล่วงหน้า” Lemon Law คืออะไร?
- ทำไมการผลักภาระการพิสูจน์สินค้าชำรุดแก่ บริษัทฯ จึงเป็นผลดีต่อ โรงพยาบาล
- กระบวนการตรวจรับและส่งมอบสินค้าของ รพ. (Pre-delivery inspection : PDI) รับมือ Lemon law

## สิทธิเรียกให้ “ซ่อมแซม” สินค้า ภายในกำหนดระยะเวลา ตามกฎหมาย Lemon law (Right to Demand Product Repair Within the Statutory Timeframe)

- กำหนดระยะเวลาในการซ่อมแซมสินค้า เครื่องมือแพทย์
- รพ.เจรจาให้ “ซ่อมเสร็จภายใน 24 ชม. และผู้ขายต้องจัดหาเครื่องสำรอง (Backup) รุ่นเดียวกันหรือเทียบเท่ามาติดตั้งใน รพ.ใช้งานชั่วคราวทันที” : ทำได้หรือไม่ ภายใต้ Lemon law?
- รพ.ปฏิเสธการซ่อมแซมเพื่อความปลอดภัยของผู้ป่วย
- “เครื่องมือแพทย์ประเภทใช้ครั้งเดียวทิ้ง” (Single-Use Medical Devices) : รพ.เจรจาขอให้ “เปลี่ยนสินค้า” แทนการ “ซ่อมแซม” ได้หรือไม่ ?
- “เครื่องมือแพทย์ประเภทสอดใส่ในร่างกาย” (Implantable Medical Devices)
- รพ.แก้ไขปรับปรุงสัญญาห้ามซ่อมแซมสำหรับ “สินค้าใช้ครั้งเดียวทิ้ง” (Single-Use) ได้หรือไม่ ภายใต้ Lemon law?

## สิทธิเรียก “ค่าเสียหายเพื่อชดเชยการขาดประโยชน์จากการไม่มีสินค้าใช้งานในระหว่างการซ่อมแซม” (Right to Compensation for Loss of Use During Repair)

- สิทธิในการเรียก “ค่าเสียหายเพื่อชดเชยการขาดประโยชน์” (Compensation for Loss of Use) คืออะไร?
- ทำไมโรงพยาบาลถึงมีสิทธิเรียกค่าเสียหายส่วนนี้?
- วิธีการคำนวณ “ค่าเสียหายเพื่อชดเชยการขาดประโยชน์”
- ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจริง (Out-of-pocket Expenses)
- ค่าเช่าเครื่องมือแพทย์ทดแทน (หากต้องไปเช่าจากแหล่งอื่นมาใช้ระหว่างรอซ่อม)
- ค่าจ้างหน่วยงานภายนอก (Outsource) เพื่อให้บริการผู้ป่วยแทนเครื่องที่เสียไป
- ค่าเสียโอกาสทางรายได้ (Lost Revenue)
- รายได้ที่โรงพยาบาลควรจะได้รับจากผู้ป่วยหากเครื่องมือใช้งานได้ปกติ (โดยคิดคำนวณจากยอดเฉลี่ยรายวัน)
- ค่าเสียเวลาและภาระจัดการ (Administrative Burden)
- ค่าใช้จ่ายในการเคลื่อนย้ายผู้ป่วยไปยังที่อื่น
- ค่าเสียเวลาของบุคลากรทางการแพทย์ที่ต้องเสียไปกับการบริหารจัดการความวุ่นวายจากเครื่องมือแพทย์ที่ชำรุด
- กลยุทธ์การบันทึกหลักฐาน (ต้องทำทันทีที่เครื่องเสีย!)
- รับฟรี ไฟล์ ตัวอย่าง การอ้างสิทธิในหนังสือแจ้งเตือน (Notice Letter Addendum)

# Lemon Law for Hospital : Are you ready?

## สิทธิเรียกให้ “เปลี่ยนสินค้า” กรณี “สินค้าชำรุดไม่เป็นสาระสำคัญ” (Right to Demand Product Replacement for Non-Material Defects)

- “ความชำรุดบกพร่องที่เป็นสาระสำคัญ” vs. “ไม่ใช่สาระสำคัญ” ในมิติเครื่องมือแพทย์
- เครื่อง X-Ray มีรังสีรั่ว ถือว่าเป็น ความชำรุดบกพร่องในสาระสำคัญ หรือไม่?
- Minor/ Non-Material Defect มีแนวทางพิจารณาอย่างไร สำหรับ รพ.
- รายงานผลการทดสอบทางเทคนิค (Calibration Safety Report)
- การแก้ไขเพิ่มเติมสัญญาซื้อขายสำหรับ รพ. เพื่อแยกความชำรุดบกพร่อง (Defect Classification)

## สิทธิเรียกให้ “เปลี่ยนสินค้าใหม่” ประเภทและชนิดเดียวกันที่ไม่เคยใช้งานมาก่อนได้ทันที กรณีที่เป็น “สินค้าชำรุดอันเป็นสาระสำคัญ” (Right to Immediate Replacement with an Identical, Unused Product for Material Defects)

- สิทธิการขอเปลี่ยนสินค้าใหม่ กับผลกระทบวิกฤติใน รพ. เช่น เครื่องมือแพทย์ ในห้องผ่าตัด
- การตีความ “สินค้าชำรุดอันเป็นสาระสำคัญ” ในบริบทโรงพยาบาล
- รพ. เจรจาให้บริษัทเครื่องมือแพทย์ “ซ่อมแซม” น้อยกว่า “ระยะเวลาซ่อมแซม” ใน Lemon law ได้หรือไม่?
- “การเปลี่ยนสินค้าที่ก่อให้เกิดภาระเกินสมควรแก่ผู้ขาย” : แนวทางการพิจารณา “ภาระเกินสมควร”
- บริษัทเครื่องมือแพทย์ ปฏิเสธการเปลี่ยนสินค้าใหม่ โดยอ้าง “ก่อให้เกิดภาระเกินสมควรแก่ผู้ขาย” (ม.15 Lemon Law) : รพ. มีแนวทางพิจารณาอย่างไร?
- รพ. เจรจาขอ “ปรับเงื่อนไขเวลารับประกัน 7 วัน ให้เริ่มนับเมื่อ รพ. เปิดใช้ในห้องผ่าตัด” : ทำได้หรือไม่ ภายใต้ Lemon law ?

## สิทธิขอลดราคาสินค้า กรณีผู้ขายซ่อมแซมไม่เสร็จภายในกำหนดเวลา (Right to a Price Reduction for Delayed Repairs)

- สิทธิในการ “ลดราคาสินค้า” (Price Reduction) เมื่อผู้ขายซ่อมแซมไม่เสร็จภายในระยะเวลาที่กำหนด : เหตุใดถือเป็น “มาตรการลงโทษทางแพ่ง”
- สิทธิของโรงพยาบาล เมื่อครบกำหนดเวลาและยังซ่อมไม่ได้ โรงพยาบาลสามารถเลือก “ลดราคาสินค้า” แทนการเลิกสัญญา (คืนเครื่อง) ได้
- ทำไมโรงพยาบาลถึงควรเลือกใช้สิทธิ “ลดราคา” มากกว่า “เลิกสัญญา”?
- การคำนวณมูลค่าการลดราคา (ต้องลดเท่าไรจึงจะยุติธรรม?) : ปัจจัยต่างๆ ที่ รพ. ควรรู้ เพื่อเจรจาต่อรอง
  - ✓ ความแตกต่างของมูลค่า
  - ✓ ภาระการซ่อมแซมในอนาคต
  - ✓ ค่าความเสื่อมเสีย
- รับฟรี ไฟล์ ตัวอย่าง “หนังสือแจ้งเตือนการใช้สิทธิขอลดราคาสินค้าเนื่องจากซ่อมแซมไม่เสร็จภายในกำหนด”
- รับฟรี ไฟล์ ตัวอย่าง “บันทึกสถานการณ์ซ่อมและยืนยันข้อเท็จจริง” (เพื่อเป็นหลักฐานสำหรับ รพ. ว่าผู้ขาย “ซ่อมไม่สำเร็จ” หรือ “ซ่อมเกินกำหนด”)
- สิทธิของ รพ. ในการโต้แย้งผู้ขายเกี่ยวกับการหัก “ค่าเสื่อมสภาพอันเกิดจากการใช้งานสินค้า” (Depreciation) ภายหลัง รพ. ใช้สิทธิ “เลิกสัญญาซื้อขาย” (Right to Dispute Unreasonable Depreciation Deductions Upon Contract Rescission)
- ค่าเสื่อมสภาพ กรณี รพ. ใช้สิทธิเลิกสัญญา ภายใต้ Lemon law คืออะไร?
- จุดเจรจาของ ฝ่ายจัดซื้อ รพ. กับ บริษัทเครื่องมือแพทย์
- การขอแก้ไขเพิ่มเติมสัญญาของ รพ. เกี่ยวกับ “สูตรคำนวณค่าเสื่อมสภาพล่วงหน้า” (Pre-agreed depreciation rate)

# Lemon Law for Hospital : Are you ready?

## สิทธิ รพ. “เลิกสัญญา” กรณีผู้ขายซ่อมไม่เสร็จใน 60 วัน, ปฏิเสธการซ่อม/เปลี่ยน/ลดราคา หรือไม่สามารเปลี่ยนแปลงสินค้าชำรุดที่เป็นสาระสำคัญได้ (Right to Rescission of Contract Under Specified Default Conditions)

- การใช้สิทธิ "เลิกสัญญา" (Rescission of Contract) ภายใต้ Lemon law : อำนาจต่อรองของ รพ.
- เงื่อนไขที่ทำให้โรงพยาบาล "เลิกสัญญาได้ทันที"
- กรณีสินค้ามี "ความชำรุดในสาระสำคัญ" (Major Defect) แล้วไม่สามารถเปลี่ยนได้
- ผลทางกฎหมายเมื่อโรงพยาบาลประกาศ "เลิกสัญญา"
  - ✓ การคืนเงินเต็มจำนวน (Full Refund)
  - ✓ ดอกเบี้ย (Interest)
  - ✓ ค่าชดเชยการขาดประโยชน์ (Compensation for Loss of Use)
- สิ่งที่โรงพยาบาลต้องจ่าย (มุมมองของผู้ขาย)
  - ✓ สิทธิของผู้ขายในการขอหัก “ค่าเสื่อมสภาพจากการใช้งาน” (Depreciation)
- กลยุทธ์การเลิกสัญญา เพื่อบริหารความเสี่ยงกฎหมาย Lemon law ต่อผู้ขายเครื่องมือแพทย์
- รับฟรี ไฟล์ ตัวอย่างร่าง "หนังสือบอกเลิกสัญญา" (Notice of Rescission)

## สิทธิของ รพ.ที่สามารถเรียกร้องสิทธิตาม Lemon Law ต่อบริษัทผู้ขายได้โดยตรง กรณีบริษัทใช้วิธีจัดซื้อสินค้าผ่าน “บริษัทลีสซิ่งหรือสัญญาเช่าซื้อ” (Leasing and Hire Purchase)

- สิทธิ รพ.ในฐานะผู้เช่าซื้อ ภายใต้ Lemon law (มาตรา 22)
- รพ.ในฐานะผู้เช่าซื้อที่มีสิทธิเรียกร้องให้ “ผู้ให้เช่าซื้อ” หรือ “บริษัทผู้ขาย” รับผิดชอบโดยตรง ได้หรือไม่ อย่างไร?
- "สัญญาไตรภาคี" (Tripartite Agreement) ระหว่าง รพ. ผู้ให้เช่าซื้อ และ บริษัทผู้ขายเครื่องมือแพทย์
- สิทธิ รพ. ขอเลื่อนชำระค่าเช่าซื้อตามสัญญาเช่าซื้อในงวดต่อไป (ม.22 วรรคสอง)
- สิทธิ รพ.ผู้เช่าซื้อในการขอลดราคาสินค้า (price reduction)

## สิทธิ รพ.ผู้ซื้อเครื่องมือแพทย์ ต่อ “ผู้แทนขายเครื่องมือแพทย์” (Sales Representative)

- จริงหรือไม่ บริษัทขายเครื่องมือแพทย์ ต้องรับผิดชอบ ต่อ รพ.ผู้ซื้อ ผ่านทาง “ผู้แทนเครื่องมือแพทย์” ตามมาตรา 7 (3) Lemon law
- ทำไม รพ.ในฐานะผู้ซื้อ เครื่องมือแพทย์ ต้องบริหารจัดการ “ผู้แทนขาย” (Sales Representative) รับมือ Lemon Law
- ผู้แทนขายเครื่องมือแพทย์ ของบริษัทเครื่องมือแพทย์ ถือเป็น “การโฆษณา รับรอง” ตามมาตรา 5 Lemon law หรือไม่อย่างไร?

มาตรา 5 Lemon Law บัญญัติว่า “ผู้ซื้อที่มีสิทธิเรียกให้ผู้ขายรับผิดชอบตาม “คำมั่น ประกาศ โฆษณา คำรับรอง การกระทำด้วยประการใด หรือ

- รพ.ผู้ซื้อเครื่องมือแพทย์ มีสิทธิเรียกให้ “ผู้แทนขายฯ” รับผิดชอบต่อข้อบกพร่อง เปลี่ยน ลดราคา เลิกสัญญา หรือไม่อย่างไร?
- รพ.ในฐานะ ผู้ซื้อเครื่องมือแพทย์ มีสิทธิให้ “ผู้แทนขาย” ลงนามในเอกสารต่างๆ เพื่อรับรองเครื่องมือแพทย์ ได้หรือไม่ ?
- รพ.รับฟรี ไฟล์ตัวอย่าง ใบเสนอราคา (Quotation) หรือ ภาคผนวกของสัญญาซื้อขาย (Annex to Sales Agreement) เพื่อให้ Sales ลงนามรับรอง

## สิทธิขอระงับหรือเลื่อนชำระค่าเช่าซื้องวดต่อไป ได้จนกว่าจะได้อินค้าจะซ่อมเสร็จหรือผู้ขายส่งเครื่องใหม่ (Right to Withhold or Defer Subsequent Installment Payments)

- "สิทธิในการระงับการชำระค่างวด" (Right to Withhold/Defer Payments) : เหตุใดจึงเป็น "อาวุธที่ทรงพลังที่สุด" ของโรงพยาบาล
- สิทธิของ รพ. กับ “เครื่องสำรองเครื่องมือแพทย์”
- รับฟรี ไฟล์ ตัวอย่าง "ร่างหนังสือแจ้งระงับการชำระค่างวด" สำหรับ รพ.

# Lemon Law for Hospital : Are you ready?

## ADMINISTRATIVE DETAIL

### METHOD OF PAYMENT:

( ) Crossed cheque made payable to  
**Unique Seminar & Training Co., Ltd.**

( ) Bank Transfer to  
**Unique Seminar & Training Co., Ltd.**

( ) SIAM COMMERCIAL BANK  
/ Chidlom  
Saving Account No. 008-2710867

( ) KRUNGSRI BANK /  
Klongsan Branch  
Saving Account No.051-1-45661-5

(Please kindly e-mail pay-in slip including a copy of withholding tax document to [uniquehaitax@gmail.com](mailto:uniquehaitax@gmail.com))

### ENQUIRIES

Please call our conference administrator  
Tel: 089-4884535 if you need more Information about the seminar.

### CONFERENCE DATE

เสาร์ที่ 25 กรกฎาคม พ.ศ.2569

เวลา 9.00-12.00 น.

**สัมมนาออนไลน์ โปรแกรม ZOOM**

## EASY WAY TO REGISTER OR ENQUIRE



TELEPHONE : 089-488-4535

### ที่อยู่ในการออกหัก ณ ที่จ่าย

บริษัท ยูนิค เซมินา แอนด์ เทรนนิ่ง จำกัด (สำนักงานใหญ่)  
เลขที่ 61 ถนนพระรามที่ 2 ซอยพระรามที่ 2 ซอย 27  
แขวงบางมด เขตจอมทอง กรุงเทพมหานคร 10150

Tax ID No: 0105550042885

### ที่อยู่ในการจัดส่งเอกสาร

นฤมล แสงพระจันทร์  
2/9 หมู่ 1 ถนนพระรามที่ 2 ซอย 25 แขวงบางมด  
เขตจอมทอง กรุงเทพฯ 10150

1) Name: \_\_\_\_\_ Position: \_\_\_\_\_

Email: \_\_\_\_\_ Mobile Phone: \_\_\_\_\_

2) Name: \_\_\_\_\_ Position: \_\_\_\_\_

Email: \_\_\_\_\_ Mobile Phone: \_\_\_\_\_

3) Name: \_\_\_\_\_ Position: \_\_\_\_\_

Email: \_\_\_\_\_ Mobile Phone: \_\_\_\_\_

4) Name: \_\_\_\_\_ Position: \_\_\_\_\_

Email: \_\_\_\_\_ Mobile Phone: \_\_\_\_\_

5) Name: \_\_\_\_\_ Position: \_\_\_\_\_

Email: \_\_\_\_\_ Mobile Phone: \_\_\_\_\_

Company: \_\_\_\_\_

Tax ID No.: \_\_\_\_\_ ( ) Head Office ( ) Branch \_\_\_\_\_

Address: \_\_\_\_\_

Fee for delegate (s) (Fee include Online Seminar, Materials, and Sample)	One person	Two-Five Persons
Registration Fee	3,500.00	<b>5,500.00</b>
VAT 7% (+)	245.00	<b>385.00</b>
Withholding Tax 3% (-)	(105.00)	<b>(165.00)</b>
TOTAL PAID	<b>3,640.00</b>	<b>5,720.00</b>

สัมมนาออนไลน์ ลงรายจ่ายได้ 200% สนใจติดต่อ 089-488-4535