

ตรวจสอบ "สัญญาธุรกิจ" ค้นหาความผิดพลาดการ และค่าสิทธิ Commercial Contract, Customs and Royalty Risk Management

ศาลฎีกา ตัดสินปรับ ผู้ประกอบการนำเข้า 30 ล้าน “คดีราคาศุลกากร”

อังคารที่ 17 พฤศจิกายน 2569 เวลา 09.00 - 16.30 สัมมนาออนไลน์ผ่านระบบ ZOOM

อ.สันติสุข ศรีรัฐเพชร

ผู้เชี่ยวชาญราคาศุลกากร ค่าสิทธิ

ประสบการณ์ กรมศุลกากร กว่า 30 ปี

ร่างและเจรจา (Drafting & Negotiation)

สัญญาธุรกิจในแง่มุม ศุลกากร และค่าสิทธิ

เงื่อนไขและข้อตกลงในสัญญาที่เสี่ยงภาษีศุลกากร

Benefit of Attending

- Last Update คำพิพากษาศาลฎีกา คดีราคาศุลกากร (Customs) ทำให้ผู้ประกอบการ เสียค่าปรับกว่า 30 ล้านบาท
- ตรวจสอบ "สัญญาธุรกิจ" (Contracts) เพื่อค้นหาความผิด ค่าสิทธิ และราคาศุลกากร : เงื่อนไขและข้อตกลงในสัญญา (Terms & Conditions) ที่ "เตะตา" ศุลกากร ที่สุด
- ความสัมพันธ์ระหว่าง ภงด.50 + ใบขนฯ + ภงด.54 + ภพ.36 + Transfer Pricing Disclosure Form + สัญญาธุรกิจ (Commercial Contracts) ที่กระทบ “ราคาศุลกากร” (Customs Valuation)
- Last Update คำพิพากษาศาลฎีกา ผู้เสียภาษีชนะคดี “ค่าออกแบบ” ไม่ใช่ค่าสิทธิ : ความเสี่ยงศุลกากร ?
- บทบาท CFO ผู้จัดการฝ่ายบัญชี + ผู้จัดการฝ่ายโลจิสติกส์ + Legal Director รับมือ Royalty Customs Audit
- หลักการพิจารณาว่าจะต้องนำ ค่าสิทธิ (Royalty) ค่าบริการ (Service Fee) มารวมกับราคาสินค้าที่นำเข้าหรือไม่ : ประเด็นที่ กรมศุลกากร ตรวจสอบมากที่สุด
- รายได้จากการต่อ (Proceeds of Resale) กับความเสี่ยงศุลกากร และนำเข้าสินค้า : เรื่องยากสำหรับผู้ประกอบการ
- สิทธิของผู้ประกอบการ กรณีไม่เห็นด้วย "หนังสือแจ้งผลการทบทวนการจำแนกพิกัด / ราคาศุลกากรล่วงหน้า" (Advance Ruling) : Update คำพิพากษาที่เป็นประโยชน์ ผู้ประกอบการ
- เครื่องหมายการค้า / Software / ลิขสิทธิ์ / Know-How / สิทธิจัดจำหน่าย (Distribution right) / Management Fee / Marketing Fee / แพรนไชน์ : ประเด็นที่ศุลกากรเพ่งเล็งมากที่สุด

Organized by : Unique Seminar & Training

ติดต่อ สัมมนาออนไลน์ที่ได้เบอร์ 089-488-4535 Email : uniquehaitax@gmail.com

www.uniqueseminar.com สัมมนาออนไลน์ผ่านระบบ ZOOM

Commercial Contract, Customs and Royalty Risk Management

Last Update คำพิพากษาศาลฎีกา คดีราคาราคาสุกลางกร ทำไม ผู้ประกอบการ เสียค่าปรับกว่า 30 ล้านบาท

- ทำไมศาลฎีกาตัดสินว่า ผู้ประกอบการมีความผิด ตาม พรบ. สุกลางกร พ.ศ.2560 + จ่ายค่าปรับ 30 ล้านบาท
- “ให้จ่ายรางวัลแก่พนักงานเจ้าหน้าที่ซึ่งจับกุมผู้กระทำความผิด” : ทิศทาง แนวโน้ม **Customs Audit** ภายหลังคดีนี้
- เมื่อใดผู้ประกอบการต้องนำ “ค่าบริการ” (Service Fee) มารวมกับราคาสินค้าที่นำเข้า
- เหตุใดราคาราคาสุกลางกรที่เกี่ยวกับ “การให้บริการด้านวิศวกรรม พัฒนาการ การออกแบบ แบบแปลน” จึงเป็นเรื่องที่ต่อสู้ (Defend) ยากที่สุดสำหรับผู้ประกอบการ และที่ปรึกษาฯ

“Engineering, development, artwork, design work are the most complex and difficult of the assist categories. It deals with intangibles, and only the designated intangibles require additions to price to arrive at customs value.”

Source : Saul L. Sherman, “Customs Valuation”,
Kluwer Law, p.115.

- ทำไมต้องนำ ค่าวัสดุ อุปกรณ์ และค่าบริการ (Assists) มารวมในราคาราคาสุกลางกร
- การคำนวณค่าวัสดุ อุปกรณ์ และค่าบริการ
- ✓ ค่าวัสดุ อุปกรณ์ และค่าบริการ ที่เป็นเครื่องมือแม่พิมพ์ แบบพิมพ์ ที่มีการใช้งานมาแล้ว : คำนวณอย่างไร?
- ✓ การคำนวณกรณีเป็น “การเช่า หรือ เช่าซื้อ”

- ปัญหาการตีความ “การให้บริการที่กระทำขึ้นนอกราชอาณาจักรและเป็นสิ่งจำเป็นสำหรับการผลิตของที่นำเข้า”

- ✓ กรณีการให้บริการ ได้กระทำขึ้นทั้งประเทศที่ “นำเข้า” และ “ส่งออก” : เสียภาษีอย่างไร?

“Where the work is **undertaken both in the country of importation and in another country**, only the value of the intangible assist undertaken outside the country of importation is to be included.”

Source: Saul L. Sherman, “Customs Valuation”,
Kluwer Law, p.116.

- ศาลฎีกาตัดสิน “ให้จ่ายรางวัลแก่พนักงานเจ้าหน้าที่ ซึ่งจับกุมผู้กระทำความผิดจากเงินค่าปรับที่ได้ชำระ (30 ล้านบาท) : ข้อสังเกต “เงินรางวัล ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา” ป.รัชฎาการ

**หนี้เสีย (สุกลางกร) ประจําเช่า (สรรพากร) : ค่าปรับ
สุกลางกร 30 ล้าน ถือเป็นรายจ่ายต้องห้ามภาษี ?
คำพิพากษาศาลฎีกาที่ ผู้ประกอบการ ต้องรู้**

- จ่ายค่าปรับสุกลางกร 30 ล้านไปแล้ว...นำมาลงเป็นรายจ่ายภาษีสรรพากร ได้หรือไม่ ?
- คำพิพากษาศาลฎีกาตัดสิน “ค่าปรับสุกลางกร ถือเป็นรายจ่ายต้องห้ามทางภาษี”
- ทิศทาง การตกลงระงับคดีสุกลางกร กับความเสี่ยงภาษีสรรพากร
- ข้อเสนอแนะเพื่อบริหารความเสี่ยงภาษีสรรพากร สำหรับ “ผู้จัดการฝ่ายบัญชี” + Logistics Manager

Commercial Contract, Customs and Royalty Risk Management

ตรวจสอบ “สัญญาธุรกิจ” เพื่อค้นหาความผิดพลาด และ

ค่าสิทธิ (Royalties)

พรบ.ศุลกากร พ.ศ.2560 กับ การตรวจสอบสัญญาธุรกิจ

- พรบ.ศุลกากร พ.ศ.2560 เกี่ยวข้องกับ สัญญาธุรกิจ อย่างไร
- ประเด็นการตรวจสอบสัญญา เพื่อค้นหาความผิดพลาด
- ร่างและเจรจาสัญญา ในแง่มุมภาษีศุลกากร และค่าสิทธิ

การตรวจสอบ “เงื่อนไขและข้อตกลงของสัญญา”

เพื่อค้นหาความผิดพลาด และค่าสิทธิ

- ชื่อสัญญา (Name of Contract)
- “คู่สัญญา” (Parties) : การตรวจสอบว่าความสัมพันธ์มีผลต่อราคาศุลกากรหรือไม่
- ความสำคัญของ “การปฏิเสธการเป็นตัวแทน หรือ หุ้นส่วน” (Relationship of Parties) ในแง่กฎหมาย
- วันที่และสถานที่ทำสัญญา (Date and Place of Agreement)
- ความสำคัญของอารัมภบท (Recitals)
- ขอบเขตของข้อตกลงในสัญญา (Scope of Works / Services)
- ราคาตามสัญญา (Contract Price) และการชำระเงิน (Payment)
- การรับประกันและการแสดงตน (Warranty and Representation)
 - ✓ วัตถุประสงค์ และความสำคัญในข้อสัญญาเกี่ยวกับ Warranty and Representation
- ค่าตอบแทนตามสัญญา
- เหตุสุดวิสัย (Force Majeure)
- การรักษาความลับ (Confidentiality Clause)
 - ✓ ข้อมูลที่ต้องรักษาเป็นความลับ
 - ✓ ข้อเสนอแนะในการร่างข้อยกเว้นบางประการในการเปิดเผยความลับหรือรักษาความลับ

ตรวจสอบ “สัญญาซื้อขายสินค้าระหว่างประเทศ”

(Contracts for International Sale of Goods)

- ประเด็นการตรวจสอบสัญญาซื้อขายระหว่างประเทศ เพื่อค้นหาความผิดพลาด
- การรับประกันสินค้า (Warranty)
 - ✓ “Extended Warranty” (“การขยายระยะเวลาการรับประกันสินค้า”) - สดอ. ค้นหาความผิดพลาด ได้ อย่างไร
- คู่สัญญา (Parties) - ความสัมพันธ์ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขายที่อาจมีผลต่อการกำหนดราคาศุลกากร
 - ✓ ข้อสัญญาปฏิเสธการเป็นตัวแทน หรือหุ้นส่วน (No partnership or agency relationship clause)
- การชำระราคาสินค้า (Payment Terms) : ประเด็นที่ สดอ. มัก “เฟื่องเลี้ยง” ตรวจสอบ
 - ✓ การเครดิต (Invoice Credits)
 - ✓ รายได้จากการขายต่อในภายหลังการนำเข้าสินค้า
 - ✓ ดอกเบี้ยอันเกิดจากการกู้ยืมเงินเพื่อซื้อสินค้า
 - ✓ การชำระราคาสินค้าทางอ้อม (หักกลบลบหนี้)
 - ✓ การชำระราคาสินค้าทางอ้อม (การชำระหนี้แทนผู้ขาย)
 - ✓ การชำระราคาสินค้าทางอ้อม (การชำระราคาล่วงหน้า)
 - ✓ Price Review Clause
 - ✓ Treatment on Tie-in Sales (การบังคับขายพ่วง) กับ ประเด็นราคาศุลกากร
- การส่งสินค้า (Delivery)
 - ✓ ค่าขนส่ง ค่าขนของขึ้นลง และค่าประกันภัย
 - ✓ ค่าภาระบรรจุ ค่าบรรจุหีบห่อระหว่างขนส่ง
 - ✓ ข้อตกลงการส่งมอบของในทางการค้าระหว่างประเทศ (International Commercial Term: INCOTERMS) – CIF, FOB, DDU, DDP เป็นต้น

Commercial Contract, Customs and Royalty Risk Management

คำพิพากษาศาลฎีกา

“ความสัมพันธ์ ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขาย กับข้อควรระวัง
ในการร่างสัญญาการค้าระหว่างประเทศ

- การตรวจสอบ “สัญญาธุรกิจเพื่อค้นหาความผิดสัญญา” ในคดีนี้
- ทำไม ความสัมพันธ์ของผู้นำเข้ากับผู้ขายในต่างประเทศ มีผลต่อการกำหนดราคาสัญญา ซึ่งกรมศุลกากรไทยมีอำนาจกำหนดราคาสัญญาได้เอง
- การระบุเงื่อนไขความรับผิดทางภาษี (Tax Allocation & Indemnity Clause)
- กรมศุลกากรไทย ได้ให้ “โอกาสผู้นำเข้าชี้แจงเหตุผล” ว่าความสัมพันธ์ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขายนั้น ไม่มีผลต่อราคาสัญญา หรือไม่
- คณะกรรมการพิจารณาอุทธรณ์ มีอำนาจกำหนดราคาสัญญา ที่แตกต่างจากราคาที่ผู้นำเข้าสำแดง และราคาที่เจ้าหน้าที่ศุลกากร ประเมิน ได้หรือไม่ ?
- กำหนดระยะเวลาการพิจารณาอุทธรณ์ ของคณะกรรมการพิจารณาอุทธรณ์ ตามกฎหมายศุลกากรเป็นอย่างไร ?
- เหตุใดศาลฎีกาจึงกล่าวอ้างถึง “คำวินิจฉัยของ WTO ที่รัฐคู่สัญญาฟ้องประเทศไทย”
- ผู้จัดการฝ่ายบัญชี บริษัทข้ามชาติ ได้เรียนรู้อะไรจากคดี นี้ โดยเฉพาะ “ความสัมพันธ์ระหว่าง “ราคาสัญญา และราคาโอน (Transfer Pricing) กรมสรรพากร”
- ข้อกำหนดในสัญญาให้ “ผู้ขาย” ให้ความร่วมมือในการเตรียมเอกสารต้นทุน เพื่อชี้แจงต่อกรมศุลกากรไทย

Price Review Clause

“ข้อสัญญาการทบทวนหรือปรับราคา”
ศุลกากร ตรวจสอบข้อ“สัญญา” ประเด็นใด?

- ความเกี่ยวข้องของ Price Review Clause กับ "ราคาสัญญา" (Customs Valuation)
- ความสัมพันธ์ระหว่าง Price Review Clause กับ “การขอคืนอากร” (Refund) และการ “จ่ายภาษีเพิ่ม”
- แนวทางขององค์กรศุลกากรโลก (WCO Advisory Opinion) เกี่ยวกับ Price Review Clause
- Price Review Clause : เทคนิคการร่างสัญญา รับมือ การปรับราคา
- **Transfer Pricing** เกี่ยวข้องกับ Price Review Clause และภาษีศุลกากร อย่างไร?

สัญญาจ้างเหมาแบบเบ็ดเสร็จ (Turnkey Contract)

สัญญา EPC

(Engineering, Procurement, and Construction)

ศุลกากร Post Audit อย่างไร หลังชนะคดีในศาลฎีกา

- คำแนะนำการร่างและเจรจาสัญญา EPC / Turnkey Contract หลังกรมศุลกากร ชนะคดีในชั้นศาลฎีกา
- ขอบเขตงาน (Scope of Work) ตามสัญญา : กรมศุลกากร เฟ่งเล็งตรวจสอบอะไร?
- เอกสารแนบท้ายเรื่องราคา (Price Schedule) กับค่าใช้จ่าย Offshore Design / Engineering : ศุลกากรไทยเฟ่งเล็งอะไร?

Commercial Contract, Customs and Royalty Risk Management

Update คำพิพากษาศาลฎีกากรณี ผู้เสียภาษีชนะคดี “ค่าออกแบบ” ไม่ใช่ค่าลิขสิทธิ์ ความเสี่ยงศุลกากร ?

- **When Tax Dreams Become Customs Nightmares** : ชนะคดีภาษีค่าลิขสิทธิ์ สรรพากร...แต่อาจกลับกลายเป็นฝันร้ายภาษีศุลกากร
- ทำไมศาลฎีกา ตัดสินให้ บริษัทชนะคดี กรมสรรพากร
- Design Fee ไม่ใช่ค่าลิขสิทธิ์ (Royalty) ไม่มีภาระภาษีหัก ณ ที่จ่าย (ภงด.54)
- เมื่อใดจ่ายค่าออกแบบ (Design Fee) ไปต่างประเทศ มีความเสี่ยง ราคาศุลกากร
- เมื่อใดต้องนำ “ค่าออกแบบ” มารวมกับราคาสินค้าที่นำเข้า
- คดีใหม่ที่ Accounting + Logistics + Legal Manager / Shipping ควรรู้

“ค่าลิขสิทธิ์” กับความเสี่ยงศุลกากร และนำเข้าสินค้า (The Customs treatment of royalties and licenses fees with regard to imported goods)

- “ค่าลิขสิทธิ์ และค่าธรรมเนียมใบอนุญาต” ตามกฎหมายศุลกากร กับการนำเข้าสินค้า
 - ✓ เครื่องหมายการค้า (Trademark)
 - ✓ สิทธิบัตร (Patent) / สิทธิบัตรการผลิต
 - ✓ สิทธิในการผลิต / จำหน่าย / นำเข้า
 - ✓ สิทธิในการจัดจำหน่าย (Distribution rights)
 - ✓ Know-How สิทธิในการให้ความรู้ ข้อมูล
 - ✓ ค่าการตลาด (Marketing Fee)

- ✓ โปรแกรมคอมพิวเตอร์ (Computer Software)
- ✓ แฟรนไชส์ (Franchise) / Marketing Fee

- เจ้าหน้าที่ศุลกากรตรวจสอบ ค่าลิขสิทธิ์ เพื่อค้นหาความผิดศุลกากร : ประเด็นที่น่าสนใจในทางปฏิบัติ !

- ✓ เป็นค่าลิขสิทธิ์ ภงด.54 สรรพากร แต่ไม่เป็นค่าลิขสิทธิ์ศุลกากร ?
- ✓ ไม่เป็นค่าลิขสิทธิ์ ภงด.54 สรรพากร แต่เป็น ค่าลิขสิทธิ์ศุลกากร ?
- ✓ เป็นค่าลิขสิทธิ์ตาม อนุสัญญาภาษีซ้อน (Tax Treaty) แต่ไม่เป็น ค่าลิขสิทธิ์ ศุลกากร ?
- ✓ เป็นค่าลิขสิทธิ์ ตาม พรบ.ลิขสิทธิ์ แต่ไม่เป็น ค่าลิขสิทธิ์ศุลกากร ?
- ✓ เจ้าหน้าที่ศุลกากร พิจารณาค่าลิขสิทธิ์ จาก **Transfer Pricing Disclosure Form** เพื่อค้นหาความผิด ค่าลิขสิทธิ์ศุลกากร
- ✓ เจ้าหน้าที่ศุลกากร พิจารณา “สัญญาธุรกิจ” (Commercial Contract) เพื่อค้นหาความผิด ค่าลิขสิทธิ์ศุลกากร
 - ⇒ เงื่อนไขและข้อตกลงในสัญญา (Terms & Conditions) ที่มีความเสี่ยง ค่าลิขสิทธิ์ ราคาศุลกากร
 - ⇒ การชำระราคาสินค้า (Payment)
 - ⇒ คู่สัญญา (Parties)
 - ⇒ การรักษาความลับ (Confidentiality Clause)
 - ⇒ ข้อความอันตราย (Dangerous Clause) เสี่ยงต่อข้อพิพาทศุลกากร

บทบาท CFO ผู้จัดการฝ่ายบัญชี + ผู้จัดการฝ่าย โลจิสติกส์ + Legal Director รับมือ Royalty Customs Audit

- ความสัมพันธ์ระหว่าง ภงด.50 + ใบขนฯ + ภงด.54 + ภพ.36 + Transfer Pricing Disclosure Form + สัญญาธุรกิจ ที่กระทบ “ราคาศุลกากร” (Customs Valuation)

Commercial Contract, Customs and Royalty Risk Management

หลักการพิจารณาว่าจะต้องนำ ค่าสิทธิ (Royalty) มารวมกับราคาซื้อขายของที่นำเข้า

- การชำระค่าสิทธิที่ถือเป็น “เงื่อนไขในการขาย” (Condition of Sale)
- ข้อตกลงชำระค่าสิทธิ ในสัญญา = เงื่อนไขในการขาย ?
- นำเข้าสินค้าจากจีน....จ่ายค่าสิทธิเครื่องหมายการค้าไปที่ ญี่ปุ่น....บริษัทจีนและญี่ปุ่นไม่ความสัมพันธ์กัน (Unrelated parties) : ถือเป็นเงื่อนไขการขาย หรือไม่ ?
- “ค่าสิทธิต้องมีความเกี่ยวข้องกับสินค้าที่นำเข้า” (Related to the imported goods)
- “การจ่ายค่าสิทธิทางอ้อม” (Indirect payment)
- การจ่ายค่าสิทธิให้กับบุคคลที่สาม (Third parties royalty payment)

การชำระราคาสินค้าหลังการนำเข้า (Post-Importation Payments)

- ความเสี่ยงศุลกากร ที่เกี่ยวกับ การชำระราคาสินค้าหลังการนำเข้า
- ค่าบริหารจัดการ (Management Fee)
- เงินสนับสนุนวิจัยและพัฒนาสินค้า (Contribution to R&D)
- การเฉลี่ยรายจ่ายในการทำ World Wide Marketing (Cost Allocating / Cost Sharing)

ความสัมพันธ์ของคู่สัญญา (Related persons) ที่ส่งผลกระทบต่อ ค่าสิทธิ และราคาศุลกากร

- ข้อสังเกต ความสัมพันธ์ Transfer Pricing vs. กับ ความสัมพันธ์ Customs Valuation
- Third Party Royalties Payment การจ่ายค่าสิทธิให้กับบุคคลที่สาม
- ความสัมพันธ์ระหว่าง ผู้นำเข้า และ ผู้ส่งออก (ผู้ขาย) + ผู้ให้ใช้สิทธิ (Royalty) : ผลกระทบราคาศุลกากร
- การตรวจสอบว่าความสัมพันธ์ มีผลต่อราคาหรือไม่ ?
 - ✓ วิธีปฏิบัติทางการค้าของคู่สัญญา
 - ✓ วิธีการที่ผู้ขายตกลงกับ “ผู้ซื้อที่ไม่มีความสัมพันธ์กัน” (Unrelated Party)
 - ✓ ต้นทุน + กำไร ?
 - ✓ ราคาในอุตสาหกรรมนั้นๆ
 - ✓ การเปรียบเทียบราคา

ข้อยกเว้นที่ไม่ต้องนำค่าสิทธิ มารวมกับราคาของที่นำเข้า (Royalties and license fees often not included in customs value)

- ข้อยกเว้นที่ไม่ต้องนำค่าสิทธิ มารวมกับราคาของที่นำเข้า (Royalties and license fees often not included in customs value)
- ค่าสิทธิจากการผลิตซ้ำ (Reproduction rights)
- สิทธิในการทำซ้ำสินค้าที่นำเข้า (A right to reproduce imported goods)
- สิทธิในการจัดจำหน่าย (Distribution rights)

Commercial Contract, Customs and Royalty Risk Management

รายได้จากการขายต่อ (Proceeds of Resale) กับ ความเสี่ยงศุลกากร และนำเข้าสินค้า

- “รายได้จากการขายต่อ” vs. “ค่าสิทธิ” : ความเหมือนที่แตกต่าง และซับซ้อนที่สุด
- ไม่เป็นค่าสิทธิ แต่เป็น “รายได้จากการขายต่อ” : กรณีใด ?
- การกำหนด “อัตราค่าสิทธิ” (Royalty Rate) ในสัญญาใดลักษณะใด ถือเป็น “รายได้จากการขายต่อ” ที่ต้องนำมารวมกับราคาศุลกากร

“Any royalty which is expressed as **a percentage of resale proceeds** is automatically added to customs value.”

Source : Saul L. Sherman, “Customs Valuation”,
Kluwer Law, p.155.

- การจ่ายค่าสิทธิในการจำหน่ายหรือขายต่อ (Distribution Fee)

When Tax Dreams Become Customs Nightmares ขณะคดีภาษีค่าสิทธิ สรรพากร.... กลับกลายเป็นฝันร้าย ศุลกากร คำพิพากษาศาลฎีกาคดี โปรแกรมคอมพิวเตอร์ (Software)

- ค่าซอฟต์แวร์ที่ชำระให้ผู้ขายในต่างประเทศ ไม่ถือเป็นค่าสิทธิ ไม่ต้องหักภาษี ณ ที่จ่าย (ภงด.54)
- ทำไมศาลฎีกาตัดสินให้ ผู้เสียภาษี ชนะคดีกรมสรรพากร (RD)

- When Tax Dreams Become Customs Nightmares : การนำเข้าสินค้า + จ่ายค่าซอฟต์แวร์
- ไม่เป็นค่าสิทธิ สรรพากร แล้ว หมดความเสี่ยง ศุลกากรหรือไม่ ??
- การแยกใบขนนำเข้า “เครื่องจักร + Software” : ความเสี่ยงศุลกากร ?

**สิทธิของผู้ประกอบการ กรณีไม่เห็นด้วย
“หนังสือแจ้งผลการกำหนดราคาศุลกากร
ล่วงหน้า” (Advance Valuation Ruling) :
Update คำพิพากษาศาล “โดยมติที่ประชุมแผนก
คดีภาษีอากร” ตัดสินให้ผู้ประกอบการชนะคดี**

- สิทธิของผู้ประกอบการในการขอพิจารณากำหนดราคาศุลกากรล่วงหน้า (Advance Valuation Ruling)
- ข้อเท็จจริงในคดีเกี่ยวกับ การยื่นคำร้องขอให้จำแนกประเภทพิกัดล่วงหน้า
- สิทธิผู้ประกอบการในการยื่นคำร้องขอให้ทบทวนการจำแนกพิกัด / กำหนดราคาศุลกากร ล่วงหน้า
- “หนังสือแจ้งผลการทบทวนการจำแนกพิกัด / ราคาศุลกากรล่วงหน้า” : สถานะทางกฎหมาย
- ผู้ประกอบการไม่เห็นด้วยกับ “หนังสือแจ้งผลการทบทวนพิกัด / ราคาศุลกากร ล่วงหน้า”
- อำนาจฟ้องของผู้ประกอบการต่อ “ศาลภาษี” กรณีไม่เห็นด้วยกับ หนังสือแจ้งผลการทบทวนฯ
- คำตัดสินของศาลภาษี ที่เป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการ

Commercial Contract, Customs and Royalty Risk Management

การตรวจสอบ “ธุรกรรมระหว่างประเทศ” เพื่อค้นหาความผิด “สุทธการ” และ “ค่าสิทธิ” (Royalties)

Last Update คำวินิจฉัย WCO เกี่ยวกับ “ค่าสิทธิแฟรนไชส์” (Franchise)

- ✓ นำเข้าสินค้า ซึ่งเกี่ยวกับ “ค่าสิทธิแฟรนไชส์” : ต้องนำมา
รวมกับราคาสุทธการ หรือไม่
- ✓ Update คำวินิจฉัยที่เป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการไทย

การนำเข้าสินค้า และมีการจ่ายค่าสิทธิ (Royalties)

- ✓ เมื่อใดต้องนำ “ค่าสิทธิ” มารวมกับราคาของที่นำเข้า
- ✓ ค่าสิทธิ กรมสุทธการ เหมือนหรือแตกต่างจาก ค่าสิทธิ
“กรมสรรพากร” (ภงด. 54 ภพ. 36)
- ✓ ค่าสิทธิที่เกี่ยวข้องกับของที่นำเข้า “ไม่ว่าโดยทางตรงหรือ
ทางอ้อม” : การตีความล่าสุดของกรมสุทธการไทย
- ✓ **การจ่ายค่าสิทธิการผลิต (Production Royalty)** เสียขคดี
สุทธการ หรือไม่ อย่างไร
- ✓ **Trademark Royalty** : เมื่อใดต้องนำมารวมกับราคาสินค้า
ที่นำเข้า
- ✓ “Know-How” ค่าโนวฮาว : จ่ายไปต่างประเทศแล้ว ต้อง
นำมารวมกับราคาของที่นำเข้าหรือไม่
- ✓ “ค่าสิทธิในการจัดจำหน่าย” (Distribution Rights) :
เมื่อใดต้องนำมารวมกับราคาสุทธการ

- ✓ “รายได้จากการขายต่อ” (Proceeds of Resale) vs. “ค่า
สิทธิ” ความเหมือนที่แตกต่าง : ประเด็นที่ยากที่สุด
สำหรับผู้ประกอบการไทย (**Distinguishing Royalties
from Proceeds of Resale**)
- ✓ จริงหรือไม่ “ไม่เป็นค่าสิทธิแล้ว กรมสุทธการไทย ไม่
สามารถพิจารณาเป็น “รายได้จากการขายต่อ” ได้อีก ?
- ✓ จ่ายค่าสิทธิ หรือ รายได้จากการขายต่อให้ “บริษัทแม่ใน
ต่างประเทศ หรือบริษัทในเครือ” (Related Parties) :
ประเด็นที่กรมสุทธการไทย เพิ่งเล็ง
- ✓ บริษัทแม่ในต่างประเทศ “เฉลี่ยรายจ่าย” (Cost Allocated)
มาให้บริษัทในประเทศไทย : เมื่อใดบริษัทไทยมี
ความเสี่ยง “ค่าสิทธิ” กับกรมสุทธการไทย
- ✓ **Third Parties Royalty and License Fee** : การจ่ายค่า
สิทธิให้กับบุคคลที่สาม ซึ่งไม่ใช่ผู้ขายสินค้า มีความเสี่ยง
ค่าสิทธิสุทธการ หรือไม่ อย่างไร
- ✓ “ค่าเช่าเครื่องจักร” ภายใต้อนุสัญญาภาษีซ้อน (DTA) บาง
ลักษณะถือเป็น “ค่าสิทธิ” : ความเสี่ยงค่าสิทธิสุทธการ ?
- ✓ **นำเข้า Hardware พร้อมกับ Software** : เมื่อใดต้องนำ “ค่า
สิทธิ” มารวมกับ Hardware ที่นำเข้า
- ✓ **นำเข้า software ทางอินเทอร์เน็ต / ออนไลน์** เสียค่าสิทธิ
สุทธการ อย่างไร
- ✓ “ความช่วยเหลือที่ผู้ซื้อให้ผู้ขาย” (Assist) เหมือนหรือ
แตกต่างจาก “ค่าสิทธิ” สุทธการ อย่างไร ?
- ✓ **ค่า R&D ถือเป็น “Assist”** ที่ต้องนำมารวมกับราคาสินค้า
ที่นำเข้า หรือไม่ ?

Commercial Contract, Customs and Royalty Risk Management

INCOTERM กับความเสี่ยงศุลกากร

INCOTERM 2020 ส่งผลกระทบอย่างไร ต่อผู้ประกอบการนำเข้า
ในการปฏิบัติให้ถูกต้องตรงกับกฎระเบียบของ “กรมศุลกากร
ไทย” (Thai Customs Department)

- ✓ การแก้ไขเปลี่ยนแปลง **CIF (Cost, Insurance and Freight)** ภายใต้ **INCOTERM 2020** จะส่งผลกระทบอย่างไรต่อ “ราคาศุลกากร” (Customs Valuation)
- ✓ **กรมศุลกากรไทย** จะเพิ่งเล็งตรวจ “ค่าใช้จ่าย” ภายใต้ **CIF INCOTERM 2020** ในประเด็นใด ?
- ✓ ข้อตกลงใหม่ภายใต้ **INCOTERM 2020** ซึ่งก็คือ **CNI (Cost and Insurance)** จะมีความเสี่ยงต่อศุลกากรไทย อย่างไร?
- ✓ ข้อตกลง **Delivery Duty Paid : DDP** เชื่อมโยง “ค่าขนส่ง” เมื่อใดจะต้องนำมารวม หรือไม่ต้องนำมารวมเป็น ราคา ศุลกากร
- ✓ ข้อตกลง **Delivery Duty Paid : DDU** จะต้องนำมารวมกับ ราคาศุลกากร อีกหรือไม่ ภายหลังการปรับใช้ **INCOTERM ฉบับปี 2020**
- ✓ ข้อตกลงใหม่ **DPP (Delivered to Local Payment)** ภายใต้ **INCOTERM 2020** ไม่มีความเสี่ยงต่อ กรมศุลกากรไทย เลย : ชัวร์ หรือ มั่วนิ่ม !
- ✓ กรณีบัญชีราคาสินค้า (Invoice) เป็นราคา **Ex Works , FCA หรือ FAS** จะต้องบวกเพิ่มอีก “ร้อยละ 3” ของราคา **EXW, FCA หรือ FAS** อีกหรือไม่ ภายหลังใช้ **INCOTERM 2020**

ข้อแนะนำ การทำสัญญาธุรกิจ ในแง่มุมศุลกากร ประสบการณ์วิทยากร ด้านศุลกากรกว่า 30 ปี

- ✓ การตรวจสอบสัญญาซื้อขาย ให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์ ใน การทำสัญญา โดยคำนึงถึงคำอธิบายที่ต้องชำระ
- ✓ บริบทของสัญญาซื้อขายที่สอดคล้องกับกฎหมายเรื่องราคา ศุลกากร (Customs Valuation Law)
- ✓ สตูดเงินที่ซื้อขาย วิธีการและระยะเวลาการชำระราคาค่า สินค้า
- ✓ ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจากการซื้อขายสินค้าทั้งหมด ไม่ว่าจะเป็น เกิดขึ้น “ก่อน” “ระหว่าง” หรือ “หลัง” การนำเข้า
- ✓ สัญญาต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับของที่นำเข้า ควรสอดคล้องกับ สัญญาซื้อขาย
- ✓ กำหนดหน้าที่ของผู้เกี่ยวข้องในสัญญา และเงื่อนไขต่างๆ ใน แต่ละสัญญาให้ชัดเจน
- ✓ การแก้ไขสัญญาต้องชัดเจน และคำนึงถึงบริบท ราคา ศุลกากร
- ✓ ข้อพึงระวังก่อนลงนามในสัญญา

Advance Customs Valuation Rulings

การกำหนดราคาศุลกากรล่วงหน้า ประเด็นการร่างและเจรจาสัญญา

- ✓ เครื่องมือบริหารความเสี่ยงทางกฎหมายสำหรับ ผู้ประกอบการนำเข้า

Commercial Contract, Customs and Royalty Risk Management

ADMINISTRATIVE DETAIL

METHOD OF PAYMENT:

() Bank Transfer to
Unique Seminar & Training Co., Ltd.

() SIAM COMMERCIAL BANK
/ Chidlom
Saving Account No. 008-2710867

() KRUNGSRI BANK /
Klongsan Branch
Saving Account No.051-1-45661-5

() BANGKOK BANK /
Urupong Branch
Saving Account No.149-096241-0

(Please kindly e-mail pay-in slip including a copy of withholding tax document to uniquehaitax@gmail.com)

ENQUIRIES

Please call our conference administrator
Tel: 089-488-4535 if you need more
Information about the seminar conference

CONFERENCE DATE

อังคารที่ 17 พฤศจิกายน 2569

เวลา 09.00-16.30 น.

สัมมนาออนไลน์ โปรแกรม ZOOM

EASY WAYS TO REGISTER OR ENQUIRE



TELEPHONE : 089-488-4535



Email : uniquehaitax@gmail.com
<http://www.uniqueseminar.com>

ที่อยู่ในการออกหัก ณ ที่จ่าย

บริษัท ยูนิค เซมินา แอนด์ เทรนนิ่ง จำกัด (สำนักงานใหญ่)
เลขที่ 61 ถนนพระรามที่ 2 ซอยพระรามที่ 2 ซอย 27
แขวงบางมด เขตจอมทอง กรุงเทพมหานคร 10150
Tax ID No: 0105550042885

ที่อยู่ในการจัดส่งเอกสาร

นฤมล แสงพระจันทร์
95 ถนนพระรามที่ 2 ซอย 25 (ลิวิธแมนชั่น) แขวง
บางมด เขตจอมทอง กรุงเทพฯ 10150

Please register the following delegate (s) for the conference:

1) Name: _____ Position: _____

Email: _____ Mobile Phone: _____

2) Name: _____ Position: _____

Email: _____ Mobile Phone: _____

3) Name: _____ Position: _____

Email: _____ Mobile Phone: _____

4) Name: _____ Position: _____

Email: _____ Mobile Phone: _____

Company : _____

Tax ID No.: _____ () Head Office () Branch _____

Address: _____

Tel: _____ Fax: _____

Contact Person: _____ Email: _____

Tel: _____ Mobile: _____

Fee for one delegate (Fee include Online Seminar, Materials, and Files)	One person	Two-Four Persons
Registration Fee	5,000.00	7,000.00
VAT 7% (+)	350.00	490.00
Withholding Tax 3% (-)	(150.00)	(210.00)
TOTAL PAID	5,200.00	7,280.00

สัมมนาออนไลน์ ผ่านระบบ ZOOM ลงเป็นรายจ่ายทางภาษีได้ 200% ติดต่อโทร 089-488-4535